

Die 14 Teilnehmer des 1. Berufswettbewerbes „Verkaufstalent Südtirol“

handels- und
dienstleistungsverband
Südtirol

unione commercio
turismo
servizi Alto Adige

Hauptsitz/Sede Centrale
I-39100 Bozen/Bolzano
Mitterweg 5, Bozner Boden
via di Mezzo ai Piani 5
T +39 0471 310 311
F +39 0471 310 400
St. Nr./Cod. Fisc.:
80011390210

info@hds-bz.it
info@unione-bz.it
www.hds-bz.it
www.unione-bz.it

CONFCOMMERCIO

39012 Meran/Merano
Lauben 218/Portici 218
T 0473 272 511, F 0473 272 515
meran@hds-bz.it
merano@unione-bz.it

39042 Brixen/Bressanone
Plosestraße 38/B
via Plose 38/B
T 0472 271 411, F 0472 831 701
brixen@hds-bz.it
bressanone@unione-bz.it

39031 Bruneck/Brunico
Romstraße 3/via Roma 3
T 0474 555 452, F 0474 550 824
bruneck@hds-bz.it
brunico@unione-bz.it

39028 Schlanders/Silandro
Goffaner Straße 6/A
via Covelano 6/A
T 0473 730 397, F 0473 621 545
schlanders@hds-bz.it
silandro@unione-bz.it

39049 Sterzing/Vipiteno
Neustadt 17/Città Nuova 17
T 0472 766 070, F 0472 766 851
sterzing@hds-bz.it
vipiteno@unione-bz.it



- Ich heiße **Daniel Appenbichler**.
- Ich bin 18 Jahre alt.
- Ich wohne in Prags.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Hellweger Intersport in Welsberg.
- Ich besuche folgende Schule: Berufsbildungszentrum Bruneck.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil man Kontakt zu Leuten hat und mir Sport Freude bereitet.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, aus Interesse und weil man sich mit anderen vergleichen kann. Ich kann mal schauen, wie die anderen so drauf sind.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Sprach- und Fachkenntnisse sowie ein gutes Gedächtnis.



- Ich heiße **Michaela Dorner**.
- Ich bin 17 Jahre alt.
- Ich wohne in Toblach.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Kaufhaus Wachtler in Toblach.
- Ich besuche die Berufsfachschule für Handel und Verwaltung in Bruneck.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil der Lebensmittelbereich sehr interessant und abwechslungsreich ist und ich gerne mit Leuten zu tun habe.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, damit ich das, was ich gelernt habe, umsetzen kann und weil ich mein Können gern unter Beweis stelle.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Geduld, Freundlichkeit und Höflichkeit.
- Ich kann gewinnen, weil ich mich im Handel allgemein gut auskenne.



- Ich heiße **Daniela Fabi**.
- Ich bin 23 Jahre alt.
- Ich wohne in Meran.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Oberrauch Zitt in Meran.
- Ich besuche die Landesberufsschule Meran.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil man mit Leuten zu tun hat, kreativ sein kann und mich Mode im Allgemeinen interessiert.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, weil das eine gute Möglichkeit ist, mein Können unter Beweis zu stellen und sich neue Chancen ergeben könnten. Ich habe ja nix zu verlieren.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Flexibilität, Zielstrebigkeit und Kontaktfreudigkeit.

- Ich heiße **Manuela Holzer**.
- Ich bin 18 Jahre alt.
- Ich wohne in Pfalzen.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Outfit Jobstraibizer in Bruneck.
- Ich besuche folgende Schule: Berufsbildungszentrum Bruneck.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil ich gerne mit verschiedenen Leuten zusammenarbeite und weil ich die Kunden gerne gut berate.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, weil die Besten der Klasse ausgewählt wurden und es für mich und für meinen Ausbildungsbetrieb eine große Ehre ist.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Ich kenne mich bei den Waren gut aus, bin immer freundlich und kompetent im Umgang mit den Kunden.
- Ich kann gewinnen, weil ich von mir überzeugt bin und sachlich bleibe. Ich kann es einfach gut.





- Ich heiße **Natalie Klettenhammer**.
- Ich bin 19 Jahre alt.
- Ich wohne in Innichen.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Papin Sport in Innichen.
- Ich besuche folgende Schule: Berufsbildungszentrum Bruneck.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil mich Mode und Sport interessieren, weil ich gerne mit Leuten zu tun habe und weil der Beruf abwechslungsreich ist.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, weil ich gerne Verkäuferin bin und der Wettbewerb eine Herausforderung für mich ist.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Fachwissen, Höflichkeit und Offenheit.
- Ich kann gewinnen, weil ich offen und nicht schüchtern bin.



- Ich heiße **Martin Messner**.
- Ich bin 17 Jahre alt.
- Ich wohne in Villnöss.
- Ich besuche die Berufsfachschule für Handel und Verwaltung in Brixen.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil ich gerne mit Menschen arbeite und mich der Bereich Sport sehr interessiert.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, weil sich daraus Chancen im Berufsleben ergeben können.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Flexibilität, Freundlichkeit und Geduld.
- Ich kann gewinnen, weil ich motiviert bin, vollen Einsatz zeige und meinen Beruf ernst nehme.



- Ich heiße **Natalie Pircher**.
- Ich bin 19 Jahre alt.
- Ich wohne in Taufers i. M.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Bäckerei Schuster Norbert in Mals.
- Ich besuche folgende Schule: Landesberufsschule Schlanders.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil mir der Umgang mit Leuten gefällt.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, weil die Schule mich darauf aufmerksam gemacht hat. Man kann sich mit anderen Lehrlingen aus ganz Südtirol messen.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Ich bin motiviert, freundlich und kenne mich bei den Produkten gut aus.



- Ich heiße **Evelyn Priller**.
- Ich bin 18 Jahre alt.
- Ich wohne in Terenten.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Benetton Kinder in Bruneck.
- Ich besuche folgende Schule: Berufsbildungszentrum Bruneck.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil man mit Leuten zu tun hat und ich gerne verkaufe.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, um zu zeigen, was ich kann.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Warenkenntnisse, Freundlichkeit und ich kann gut mit Leuten umgehen.





- Ich heiße **Raffaele Sebastiani**.
- Ich bin 20 Jahre alt.
- Ich wohne in Bruneck.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Sportler in Bruneck.
- Ich besuche folgende Schule: Berufsbildungszentrum Bruneck.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil ich sehr sportbegeistert bin. Die meisten Verkäufer im Sportbereich haben keine Ahnung und ich habe mir gedacht: „Ich kann das besser.“
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, weil der Wettbewerb Vorteile und Chancen bietet.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Ich kann gut auf die Kunden zugehen, habe viel Geduld und kenne mich mit meinen Produkten aus.
- Ich kann gewinnen, weil ich mich gut in meinem Bereich auskenne. Es geht da ja nur um kleine Unterschiede.



- Ich heiße **Fabian Seeber**.
- Ich bin 18 Jahre alt.
- Ich wohne in Villnöss.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Point Fashion in Brixen.
- Ich besuche die Berufsfachschule für Handel und Verwaltung in Brixen.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil ich gerne mit Leuten zu tun habe und ich den Kunden gerne eine Freude mache. Ich mache den Einkauf für die Kunden zum Erlebnis.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, weil mir der Beruf Verkäufer gefällt. Wir haben sicher viel Spaß.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Ich bin kontaktfreudig, habe immer gute Laune und bringe die Kunden zum Lachen.
- Ich kann gewinnen, weil ich durch meinen Umgang mit den Kunden hervorstechen werde.





- Ich heiße **Nadja Seeber**.
- Ich bin 17 Jahre alt.
- Ich wohne in Steinhaus.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Sisley in Sand in Taufers.
- Ich besuche die Berufsfachschule für Handel und Verwaltung in Bruneck.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil man mit Leuten zu tun hat.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaftalent Südtirol“ teil, weil das sicher spaßig wird und man neue Berufschancen entdecken kann. Das wird sicher „a Hetz“.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Ich rede viel, arbeite gern mit Leuten und bleibe auch bei Problemen kompetent.
- Ich kann gewinnen, weil ich natürlich bleibe.



- Ich heiße **Simon Senoner**.
- Ich bin 18 Jahre alt.
- Ich wohne in Wolkenstein.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Despar Senoner Sarteur in Wolkenstein.
- Ich besuche die Berufsfachschule für Handel und Verwaltung in Brixen.
- Mir gefällt mein Beruf, weil ich gerne Kontakt zu Leuten habe und weil wir Zuhause ein Geschäft haben, wo ich schon immer mitgeholfen habe.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaftalent Südtirol“ teil, weil es mich interessiert, weil man da sicher viel lernen kann und weil ich zeigen möchte, was ich kann.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Freundlichkeit, Produktkenntnis und Geduld.
- Ich kann gewinnen, weil ich mein Bestes geben werde.



- Ich heiße **Katrin Thies**.
- Ich bin 20 Jahre alt.
- Ich wohne in Schlanders.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Aspiag Service in Schlanders.
- Ich besuche folgende Schule: Landesberufsschule Schlanders.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil ich gerne mit Leuten arbeite.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, weil es mich interessiert. Ich will es einfach mal probieren.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: Freundlichkeit, ich kann den Kunden viele Informationen zu den Waren geben und bin selbstständig.

- Ich heiße **Iris Walder**.
- Ich bin 24 Jahre alt.
- Ich wohne in Toblach.
- Ich arbeite als Verkäuferlehrling.
- Mein Ausbildungsbetrieb ist Bottazzi in Toblach.
- Meine Schule: Berufsbildungszentrum Bruneck.
- Ich finde meinen Beruf spannend, weil er abwechslungsreich ist und man nie auslernt. Mir wird nie langweilig.
- Ich nehme am Berufswettbewerb „Verkaufstalent Südtirol“ teil, aus Interesse und weil ja nur die Besten mitmachen. Ich sehe den Wettbewerb als Herausforderung und möchte zeigen, wie gut ich bin.
- Meine drei wichtigsten Fähigkeiten sind: guter Umgang mit Kunden, Fachkenntnisse und Motivation.
- Ich kann gewinnen, weil ich viel Erfahrung im Kontakt mit Kunden habe und mir große Fachkenntnisse angeeignet habe.

